



CONTROLLING.COM

WYKORZYSTANIE
ANALITYKI PREDYKCYJNEJ
ORAZ BIG DATA W
STEROWANIU FIRMA
ZALANDO

DANIEL TIEBE

XIII CIA WARSZAWA

27 MAJA 2019



AGENDA

- 1 ZALANDO W PIGUŁCE
- 2 PREDICTIVE ANALYTICS/BIG DATA
- 3 KONSEKWENCJE DLA CONTROLLINGU
- 4 Q&A



ZALANDO W PIGUŁCE

FROM FLIPFLOPS TO M-DAX

ZALANDO W PIGUŁCE

~ 5.4 miliarda EURO
przychód 2018

> 250 wizyt
milionów miesięcznie

> 26 milionów
aktywnych klientów

> 300,000 produktów do wyboru

~ 2,000 marek

17 krajów

> 15,500
pracowników
w Europie

> 80%
odwiedzin za pomocą
urządzeń mobilnych



**WE LOVE
FASHION**

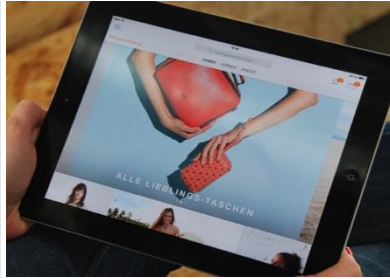
OFERUJEMY NAJLEPSZY I WYSELEKCJONOWANY ASORTYMENT

> 300,000

produktów z

~ 2,000

międzynar. marek



**DUŻE
DOŚWIADCZENIE**
w zarządzaniu kategoriami



11 private labels



LOKALIZACJA

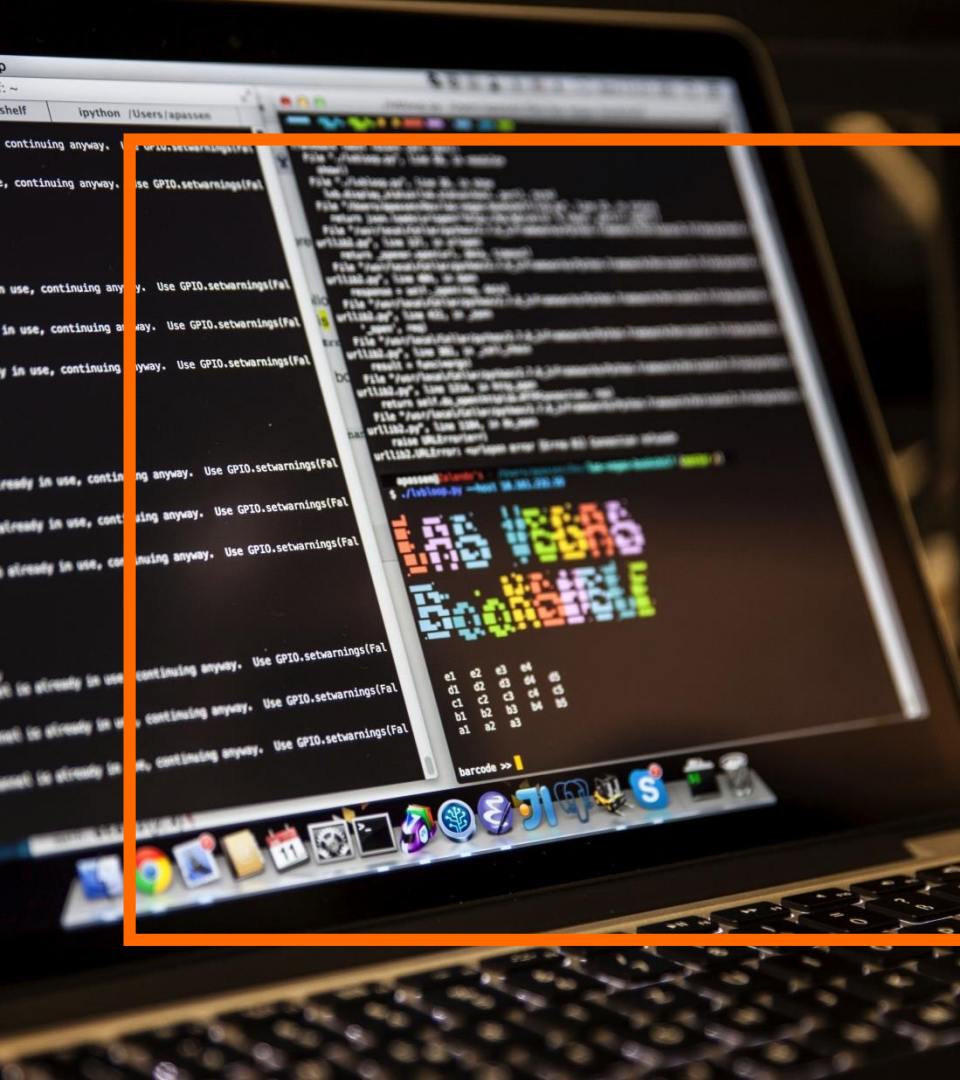
asortymentu

> 500

projektantów
i stylistów



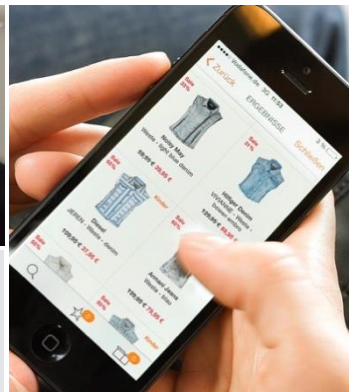
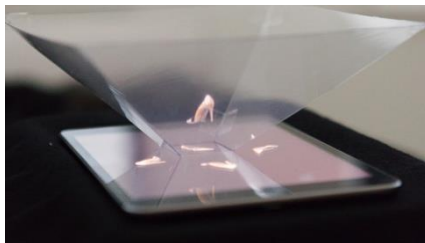
**ZAKUPY ZE
STYLISTĄ**
- Zalón



WE DRESS CODE

STALE WPROWADZAMY INNOWACJE TECHNOLOGICZNE

**TWORZONE U NAS,
DOPASOWANE DO
NAS, SKALOWALNE**
rozwiązania technologiczne



pomaga naszym markom
WYGRAĆ ONLINE



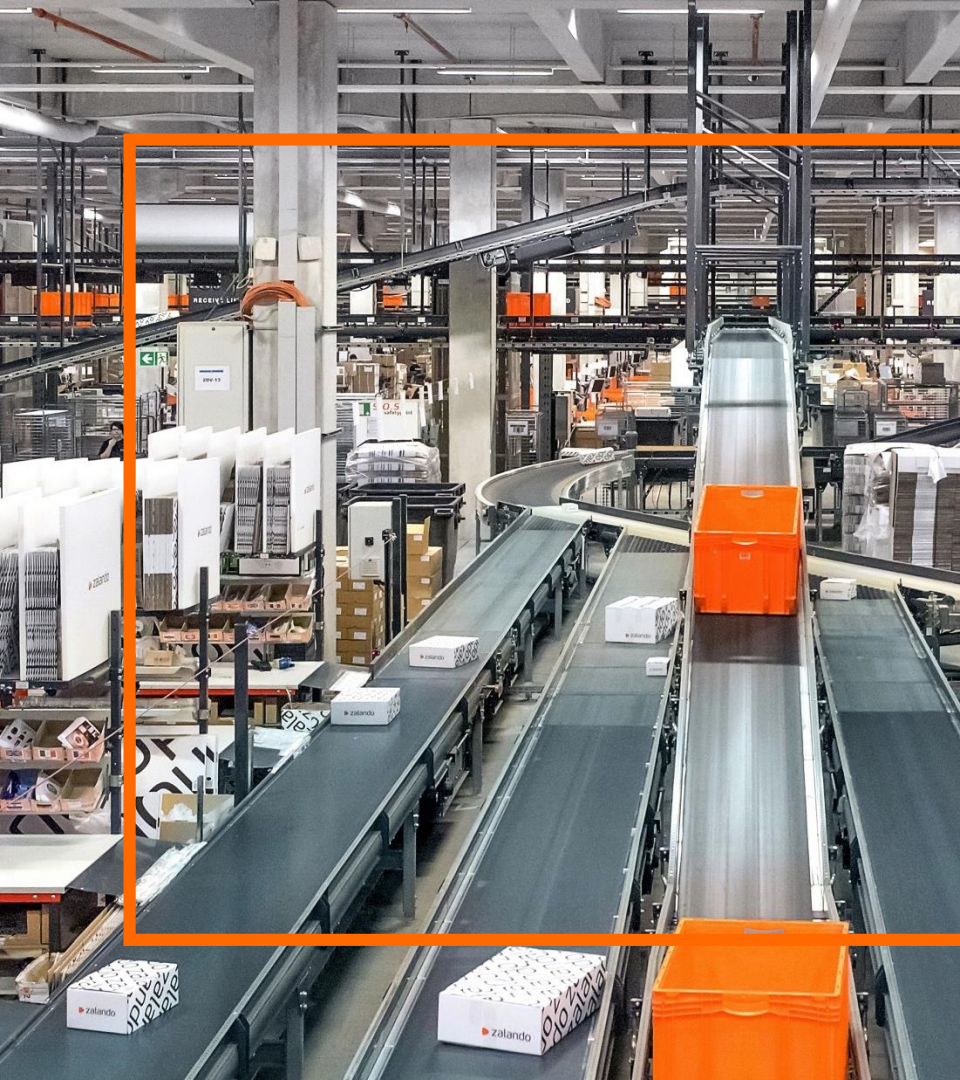
8 międzynarodowych
centrach
technologicznych



> 2,000
pracowników w

centrala
W Berlinie





**WE LIVE
OPERATIONAL
EXCELLENCE**

WE OPERATE FASHION



~ 7,000

pracowników
oraz

8

centrów
realizacji



INNOWACYJNE

tworzenie treści

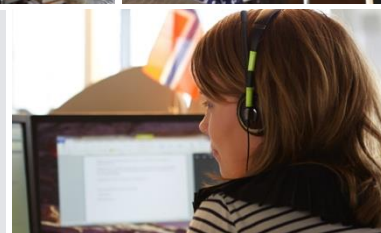


> 20

metod płatności
dostosowanych do
każdego rynku



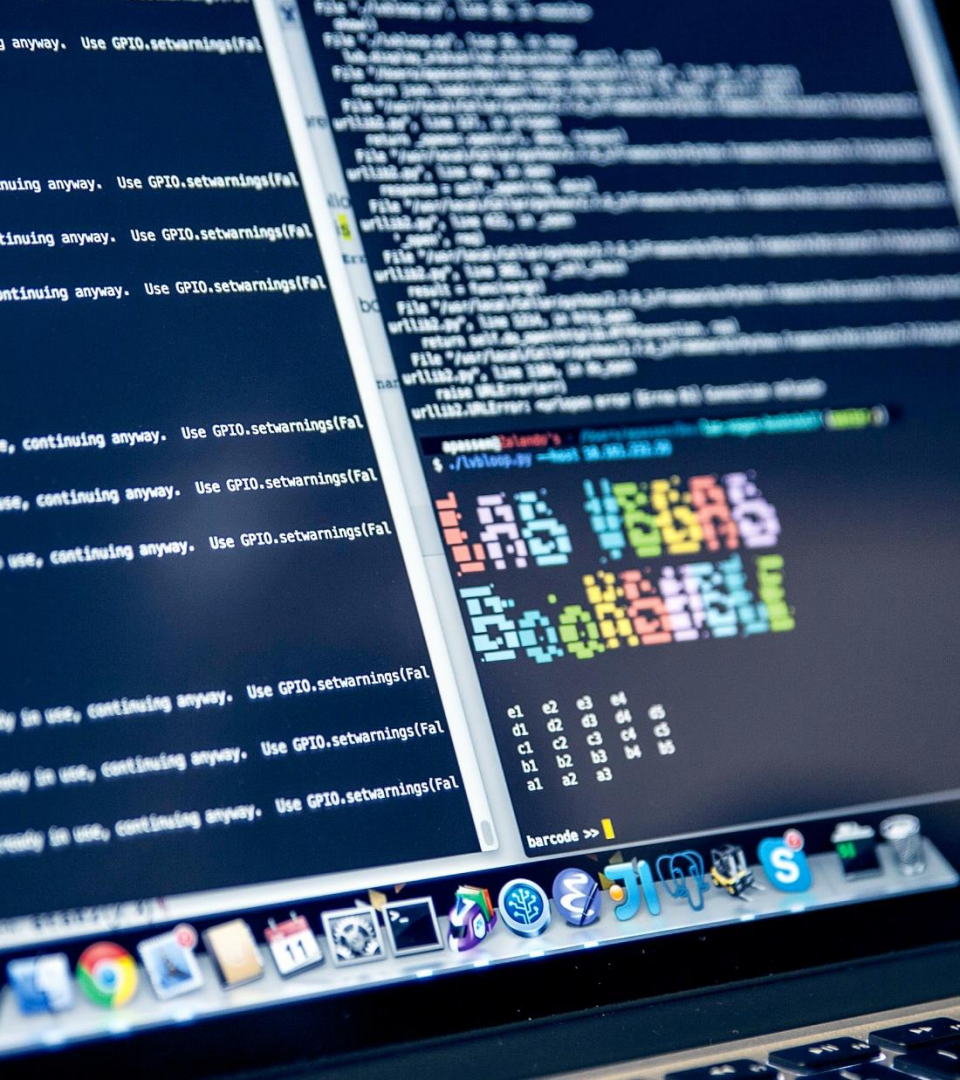
17
rynków



obsługa
klienta w

13

językach



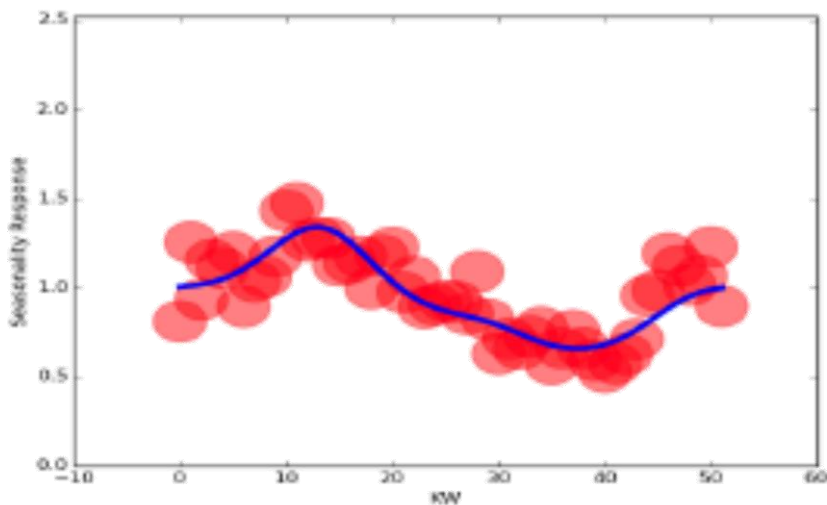
PREDICTIVE ANALYTICS/ BIG DATA

STEROWANIE PRZEZ
I Z MORZEM DANYCH

Rozszerzone wykorzystanie data Intelligence,
przykładowe obszary

- ① Prognoza sprzedaży artykułów
- ② Elastyczność cenowa
- ③ Sterowanie opcją płatności
- ④ Prognozowanie zamówień
- ⑤ Prognozowanie zwrotów
- ⑥ Rekomendowany cross-selling

PROGNOZA SPRZEDAŻY PRODUKTÓW



Modele predykcyjne na poziomie grup produktowych

- Kraj
- Tydzień
- Klasa cenowa
- Poziomy rabatów

Wzbogacenie informacji

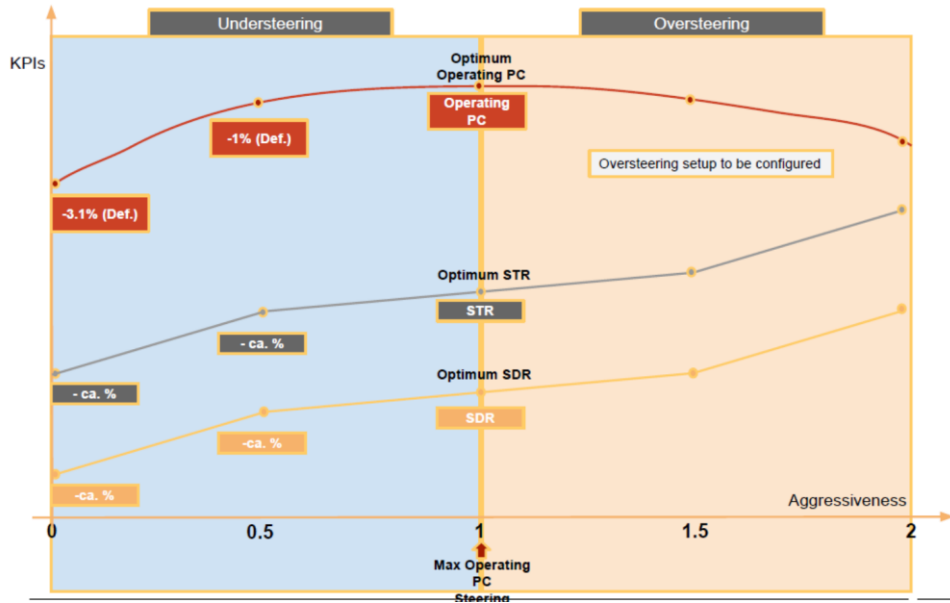
- Marka, kolor
- Aktywacja, pierwsza sprzedaż
- ...

PROGNOZY SPRZEDAŻY JAKO DANE WEJŚCIOWE DO PLANOWANIA



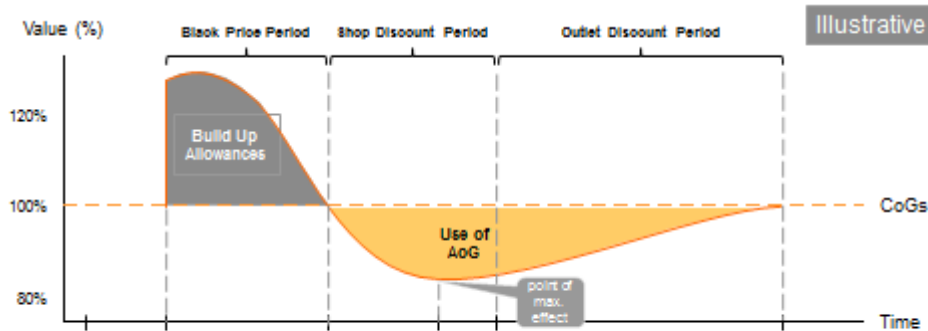
- Podstawa do planowania
- Zmiany strukturalne można uznać za „najważniejsze” w dyskusjach planistycznych
- Dalsza triangulacja z innymi modelami (np. Kohortami klientów) i opiniami ekspertów

PREDYKCJA ELASTYCZNOŚCI CENOWEJ



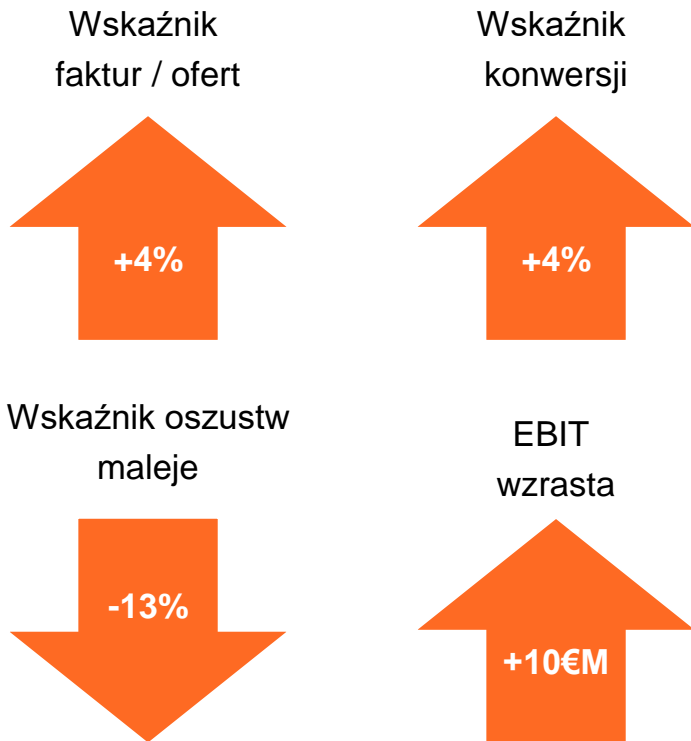
- Przewidywanie optymalnego rabatu od pierwszego zamówienia danego artykułu
- Rozważenie kosztów alternatywnych (koszt kapitału, kanały alternatywne)
- Używane w sterowaniu dziennym i tygodniowym

KALKULACJA KOSZTÓW RYZYKA



- Oddzielenie ryzyka i rabatu rynkowego
- Zidentyfikowane łączne ryzyko portfela produktów
- Może być przypisane jako domniemany/ukryty koszt
- Lepsza przejrzystość udziału klientów, rynków

STEROWANIE RYZYKIEM ZWROTÓW Z OPCJI PŁATNOŚCI

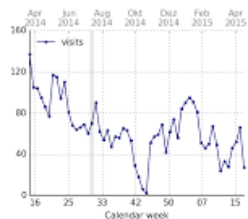
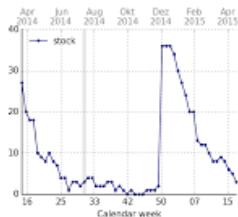
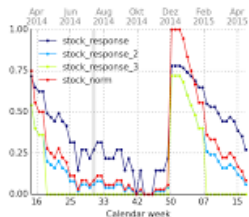
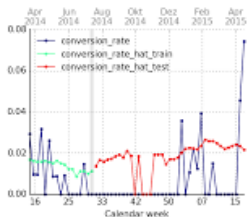


Kontrola przed zamówieniem:

SUPER szybka decyzja
(czas załadowania checkout page)

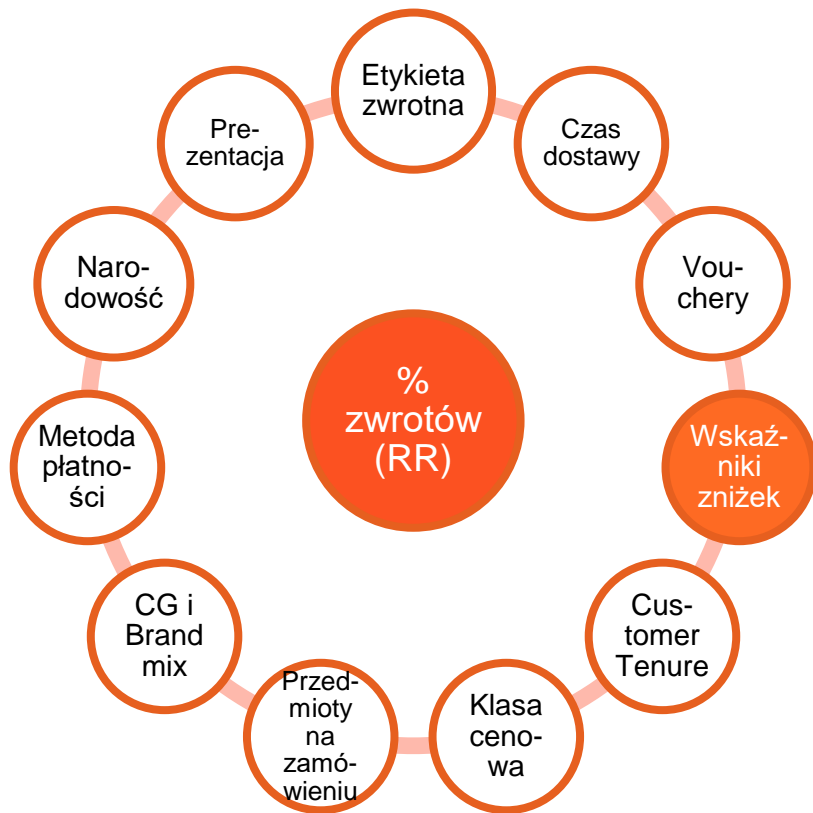
- Połączenie wielu źródeł danych
 - Na stronie: koszyk, czas,...
 - Klient: segment, wiek
 - Kupione oraz własne dane
 - Predefiniowane przeszkody
- Parametry ustawiane elastycznie

PROGNOZOWANIE ZAMÓWIEŃ W CELU OPTYMALIZACJI ZDOLNOŚCI OPERACYJNYCH



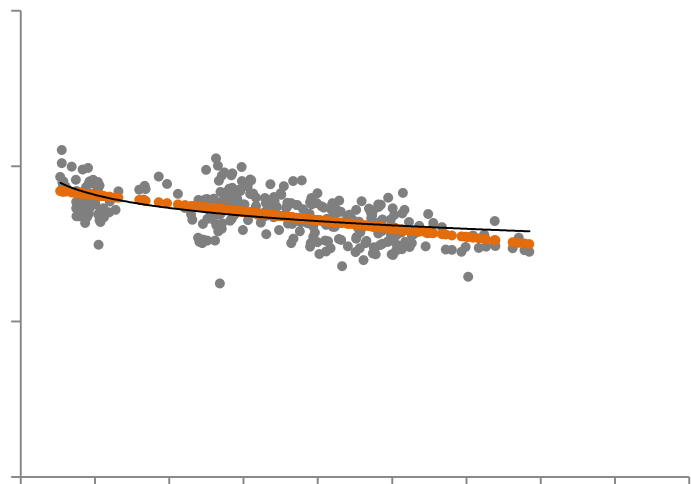
- Planowanie sprzedaży i operacji z prognozami kroczącymi
- Regresja wieloczynnikowa
 - Sezonowość, daty
 - Pogoda
 - Rozwój klienta
- Ważne dla ustalenia zdolności operacyjnych, w szczególności dla logistyki

CZEGO UCZYMY SIĘ Z MILIONÓW ZWROTÓW ROCZNIE



% zwrotów (RR)

ILUSTRACJA



• RRII

• Predicted RRII

Discount Rate

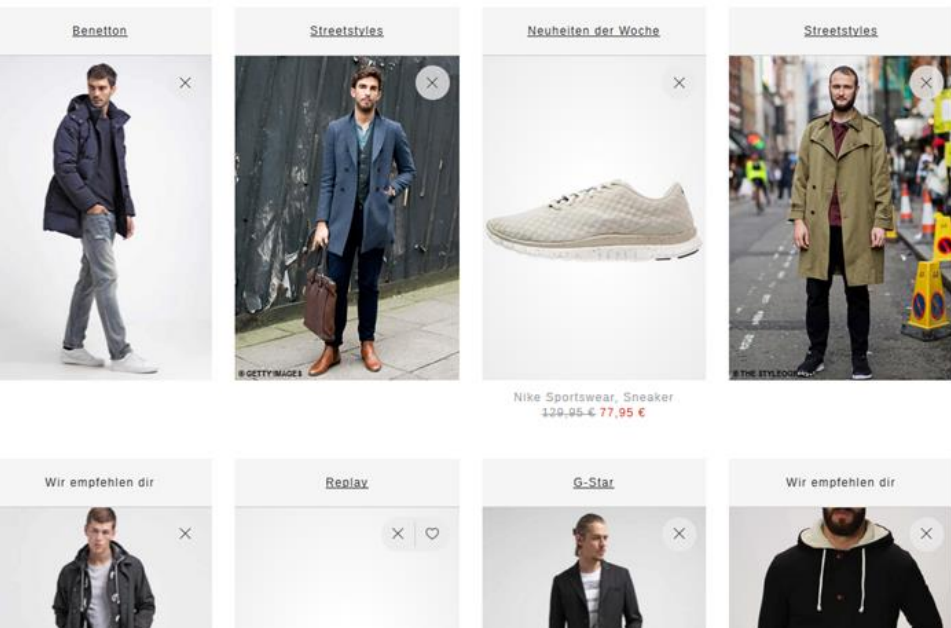
ZWROTY A EKONOMIA BIZNESU



- Natychmiast po zamówieniu prawdopodobieństwo jest obliczane i dołączane do zamówienia
- Aktualizacje codziennie
- Ważne dla ustalenia przychodów
- Wpływ na planowanie logistyczne i koszty

REKOMENDACJE PRODUKTÓW

DEIN ZALANDO: JÖRG



- Rekomendacje oparte na historii klienta i dalszych danych



KONSEKWENCJE DLA CONTROLLINGU

PO STRONIE SYSTEMÓW
I LUDZI

WSPARCIE DECYZYJNE



- Obfitość danych
- Paraliż przez analizę
- Znaczenie konkretnych hipotez
- Pozwól na niepewność, np. satysfakcja konsumenta

SKALOWALNA ARCHITEKTURA



Controlling używa

- Okresowe dane finansowe
- Dynamiczne dane operacyjne

Krajobraz systemowy

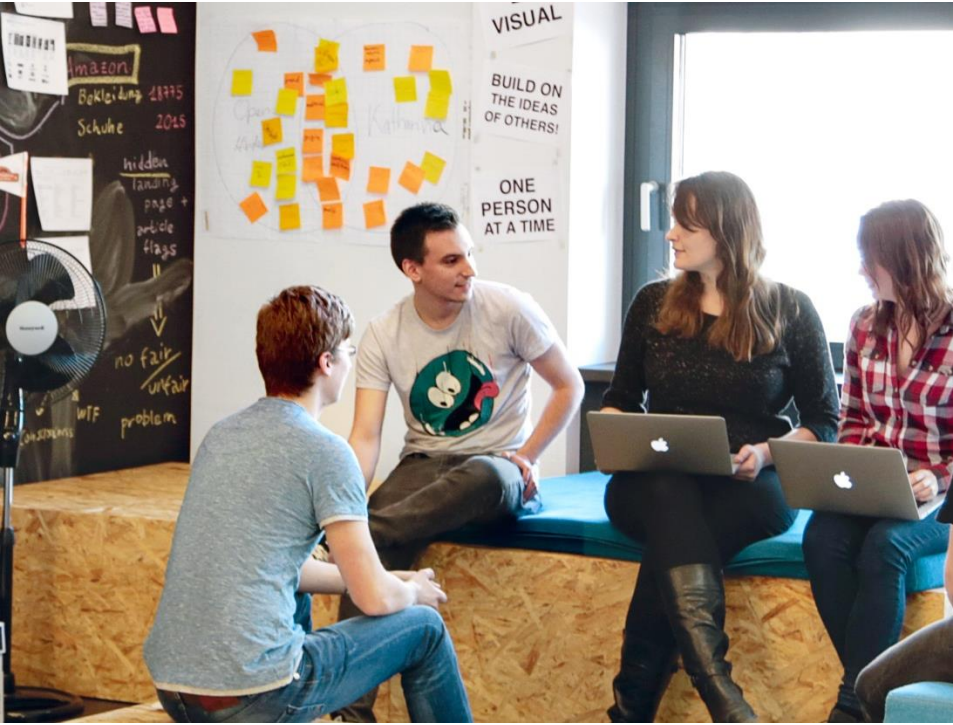
- Duża objętość i szybkość
- Dostęp dla wielu użytkowników

PRZYKŁADY RAPORTOWANIA



- One page only
- Dynamiczne filtrowanie
- Dostęp zdalny / mobilny
- Śledzenie obrotu i operacyjnych wskaźników KPI w ciągu dnia
- Ustandaryzowane formaty dla wszystkich krajów / jednostek

PROFIL CONTROLLERA



Budowanie możliwości i know-how

- Rachunkowość finansowa
- Teoria podejmowania decyzji
- Rozwój Biznesu
- Business Intelligence
- ...



Q & A



DISCLAIMER

This presentation and its contents are strictly confidential. It may not, in whole or in part, be reproduced, redistributed, published or passed on to any other person by the recipient.

The information in this presentation has not been independently verified. No representation or warranty, express or implied, is made as to the accuracy or completeness of the presentation and the information contained herein and no reliance should be placed on such information. No responsibility is accepted for any liability for any loss howsoever arising, directly or indirectly, from this presentation or its contents.